

各位

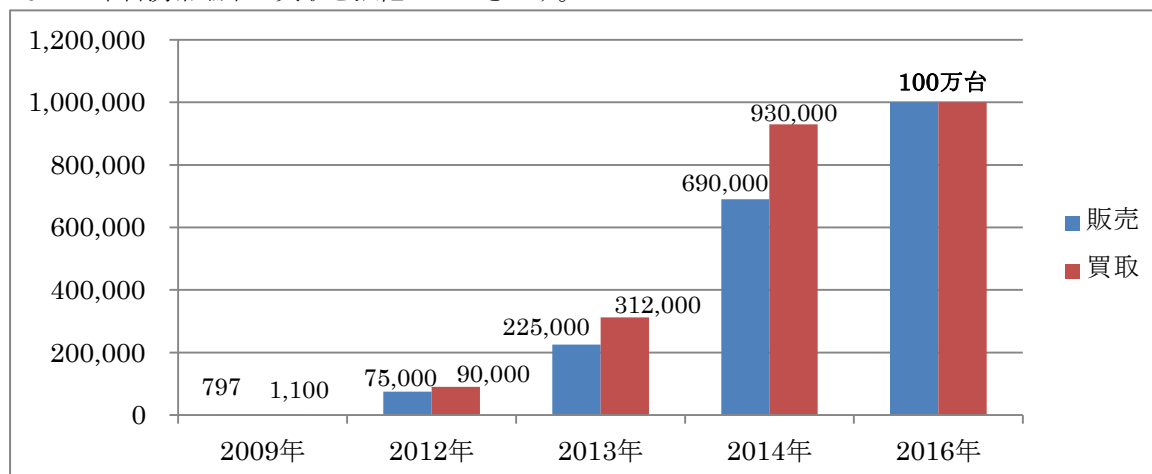
株式会社ゲオホールディングス

ゲオが買取チャンネルを拡大、スマートフォンの買取を強化

第一弾はNTT レゾナント「gooSimseller」と連携。2018年1月30日より

株式会社ゲオホールディングス（本社：愛知県名古屋市中区、代表取締役社長：遠藤結蔵）の子会社、株式会社ゲオ（本社：愛知県名古屋市中区、代表取締役社長：吉川恭史）は、スマートフォンなどの中古端末の買取チャンネルを拡大し、買取を強化します。取り組みの第一弾として、2018年1月30日よりNTT レゾナント株式会社（以下、NTT レゾナント）が運営する格安スマホ・SIM 関連専門サイト「gooSimseller」で提供する「スマホ買替アシスト」※1にて、ユーザーが売却する中古携帯端末の買取をゲオが行います。

ゲオは2009年から中古携帯の販売・買取を開始し、2016年には、販売・買取台数がともに100万台を突破するなど、順調に取り扱い実績を増やしています。今後、さらに事業を拡大していくためには、在庫の確保が不可欠です。現在は全国にあるゲオショップおよびゲオモバイル約1,200店舗での買取や、法人向けの買取を実施していますが、さらなる在庫の充実を図るため、買取チャンネルを拡大し、スマートフォンなどの中古携帯端末の買取を強化していきます。



<中古携帯電話販売・買取数量推移>

NTT レゾナントが提供を開始する「スマホ買替アシスト」は、「gooSimseller」で販売するスマートフォン端末の割引と併せて、ユーザーが所有端末を売却するための「買替キット」を提供するサービスとなっており、ユーザーが売却する端末の買取をゲオが行います。

買い取った端末は、ゲオの専門設備・スタッフによりデータ消去やクリーニングなどの整備を行い、グループ内店舗や公式ECサイト「ゲオマート」で販売します。

ゲオは今後も、全国にある店舗網や、これまでに培ってきた買取のノウハウを生かし、豊富な在庫を取り揃え、当社ならではの幅広い商品力で多種多様なユーザーのニーズに応えていきます。

※1：NTT レゾナントの本件についてのプレスリリース <https://pr.goo.ne.jp/goo/2018/22644/>

以上

本件に関するお問い合わせは下記までお願いします
 株式会社ゲオホールディングス 総合企画部 広報課 担当：赤羽根
 TEL：03-5911-5784 E-mail：geo-pr@geonet.co.jp